

IT-systemkonsulent til GreyIT ApS, Kolding (ansættelse snarest...)

IT-virksomheden GreyIT vokser støt, og vi har brug for at styrke vores support- og salgsfunktion med en erfaren IT-systemkonsulent.

Som en hastigt voksende IT-løsningsvirksomhed med tætte samarbejder med markedets absolut førende IT-brands og Nordens største webshop med over 1,6 millioner produkter i sortimentet søger vi derfor et nyt team-medlem med dokumenteret erfaring inden for både kundesupport og salg, og som finder det attraktivt og motiverende at arbejde i krydsfeltet mellem teknisk rådgivning, kundeservice og forretningsudvikling til vores mange spændende kunder - fra mindre virksomheder til Danmarks største aktører på tværs af alle brancher.

Ansvarsområde:

Du vil få selvstændigt ansvar for teknisk salg, rådgivning af vores komplekse IT-løsninger og kundesupport. Som IT-systemkonsulent bliver du en central del af vores salgs- og supportteam med tæt samarbejde med salg og marketing. Det er derfor vigtigt, at du har dokumenteret erfaring med salg af IT-løsninger. GreyIT vil naturligvis sikre, at du får den nødvendige træning og sparring fra erfarne kolleger samt fra IT-producenterne, IT-distributørerne og andre samhandelspartnere.

Dine arbejdsopgaver vil omfatte:

- Teknisk salg og rådgivning til både nye og eksisterende kunder indenfor blandt andet IT-sikkerhed og teknologier som AI, M365, Intune, cloud og Windows servere
- Kvalificeret kundesupport og problemløsning på højt teknisk niveau
- Opbygning og vedligeholdelse af langsigtede kunderelationer
- Identificering af opsalgs- og krydssalgsmuligheder
- Tæt samarbejde med salg og marketing om kampagner og produktlanceringer
- Teknisk præsentation af løsninger for kunder og prospects
- CRM-vedligeholdelse og salgsprognose-rapportering
- Deltagelse i messer, events og kundebegivenheder
- Support af større udbud og projektforslag
- Relevant salgs-, support- og markedsføringsarbejde i forbindelse med ovenstående

Vi tilbyder dig:

- En enestående mulighed for at arbejde med de absolutte førende IT-producenter og IT-teknologier i et mere personligt miljø
- Et motiverende og uformelt arbejdsmiljø, hvor du møder kunder fra 5 ansatte til +2000 ansatte
- En til tider hektisk hverdag præget af evnen og viljen til at levere de bedste IT-løsninger
- Betydelig indflydelse på virksomhedens vækst og strategiske retning
- Særlige gode faglige udviklingsmuligheder gennem uddannelse og praktisk arbejde
- Attraktiv lønpakke med provision/bonus efter performance. Hertil kommer IT-udstyr, mobiltelefon, internet m.m.
- Et miljø, hvor fredagsbar og social hygge med kunder, kollegaer, leverandører er en selvfølgelighed
- Muligheder for videreudvikling til seniorkonsulent/Account Manager
- Lækre digitale arbejdsredskaber

Din profil:

- Du har minimum 2-3 års dokumenteret erfaring med salg og kundevareragelse fra en større IT-distributør/ -forhandler, systemintegrator eller lignende
- Du har solid teknisk baggrund og kan rådgive på højt niveau om IT-infrastruktur, digitale arbejdspladser og moderne teknologier
- Du har erfaring med CRM-systemer og struktureret salgsarbejde
- Du trives med at bygge relationer og skabe værdi for både kunder og egen virksomhed
- Du er udadvendt, positiv, løsningsorienteret og arbejder struktureret
- Du har lysten og evnen til kontinuerligt at udvikle dine kompetencer inden for nye IT-løsninger
- Du har gode mundtlige og skriftlige kommunikationsevner; både i dansk og engelsk
- Du ser muligheder frem for begrænsninger og trives i et miljø med høj vækst

Tiltrædelse:

Snarest mulig. Send gerne din ansøgning nu til salgs- og marketingchef Henning Karlsen på mail: hk@greyit.dk. Hvis du vil vide mere, kan Henning kontaktes på mobil: 4414 4833

Om GreyIT ApS:

GreyIT ApS så dagens lys i oktober 2018. Founder af GreyIT ApS, John Guldager Ravn, har erfaring i IT-branchen siden 1991 og anset for at være en "gammel og erfaren ræv" i faget. GreyIT servicerer i dag større og mindre kunder (fra 5 ansatte og op til +2000 ansatte) med både hardware, software, IT-løsninger, driftsaftaler, hosting, Office 365/Azure etc. Typisk i meget tæt samarbejde med større underleverandører på både kompetencer, staffing og teknologier. GreyIT er vokset +30% YoY siden starten i 2018.